



# SMARTDATA FOR LEAD

DATA PROVIDER – DATA QUALITY – DATA SERVICES

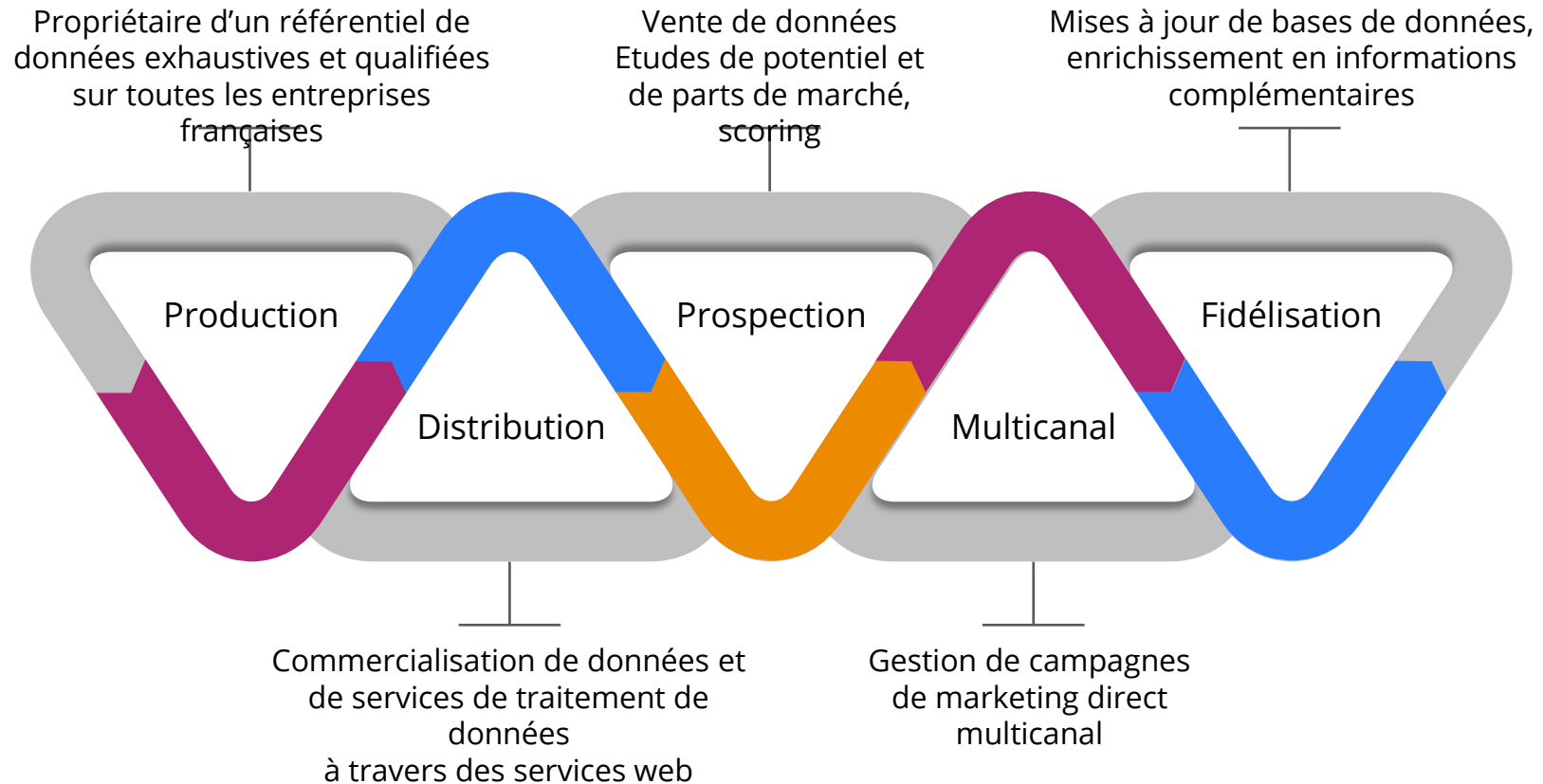


**SMARTDATA**  
FOR LEAD

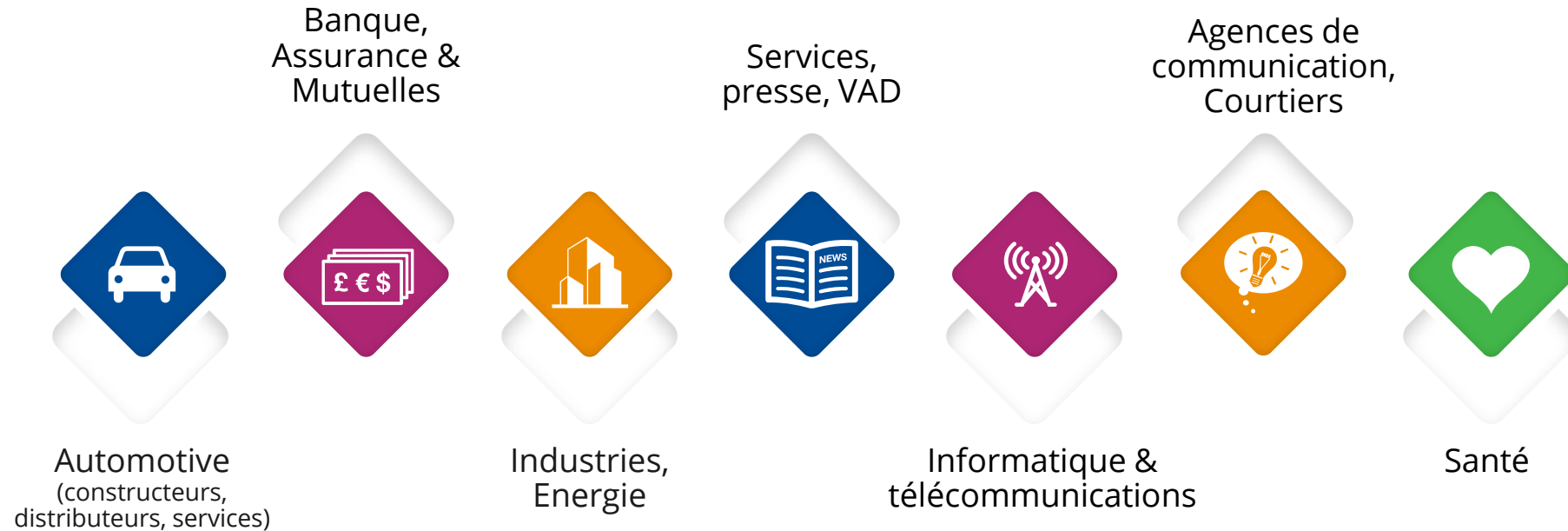
# SmartData for Lead : la promesse



# Une offre centrée sur la production et la distribution de données avec des services et technologie orientés conquête et connaissance des clients



# Data BtoB & Marketing Services, les marchés couverts



# L'offre

Data Provider  
Data Quality  
Data Services

# 3 piliers d'excellence



## Données

Production et rediffusion de données qualifiées sur toutes les Entreprises Françaises  
Contacts multicanal



## Services

Traitement de données  
Etudes  
Gestion de campagnes de Marketing Direct multicanal

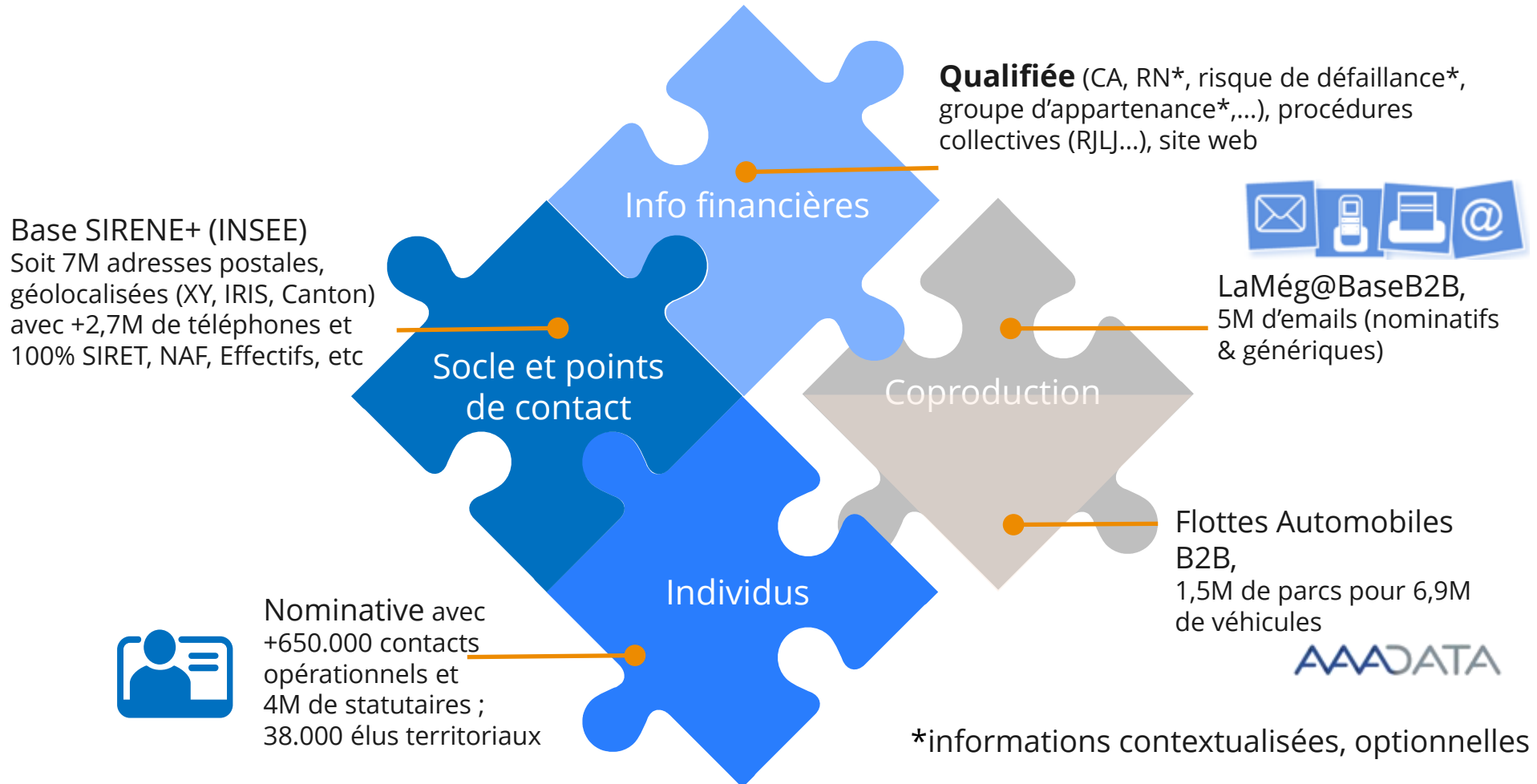


## Technologie

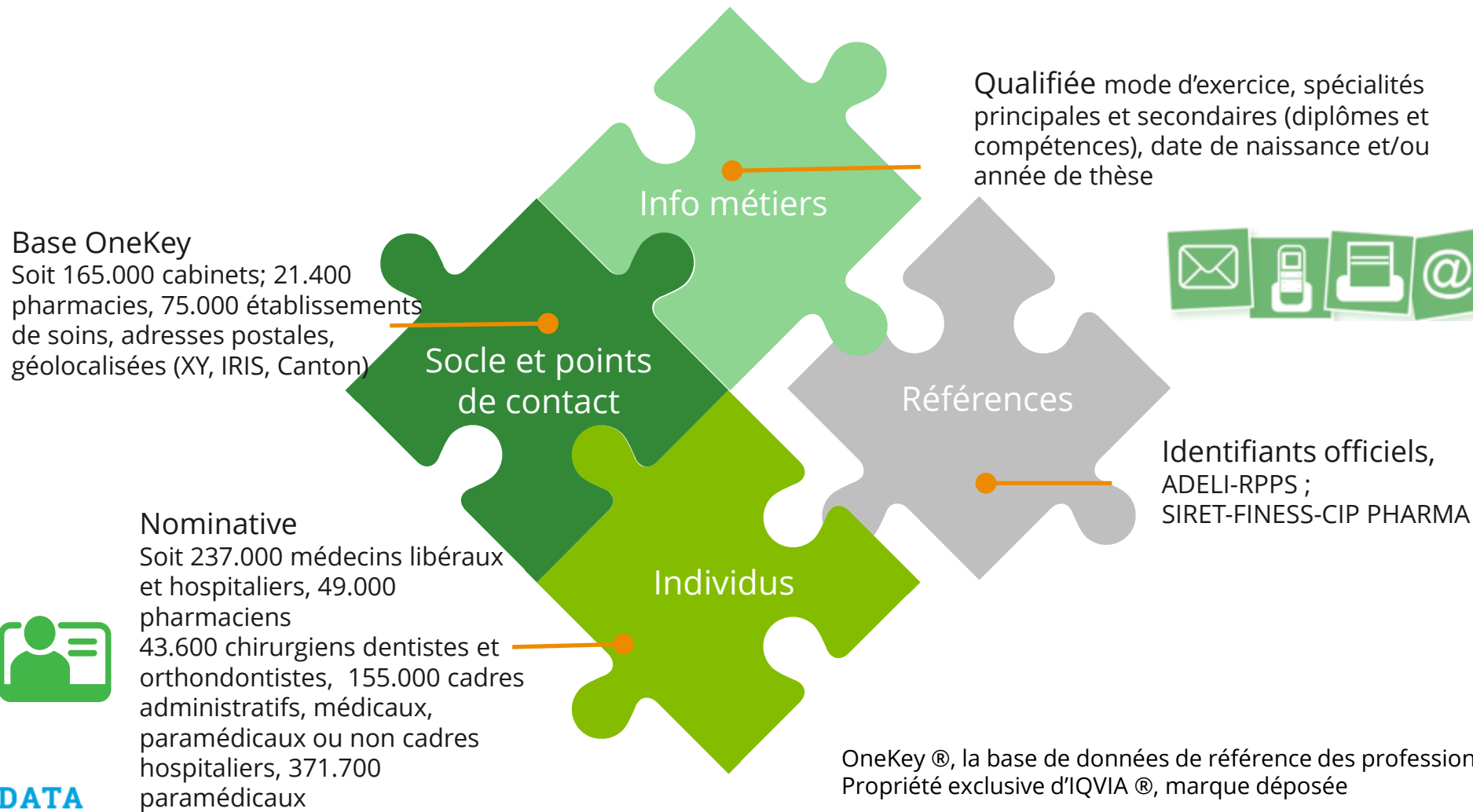
Accès à l'information, sélection et distribution de données  
Portail web de services

# Données, focus référentiel B2B

Données



# Données, focus référentiel Santé, France



OneKey ®, la base de données de référence des professionnels de santé, Propriété exclusive d'IQVIA ®, marque déposée



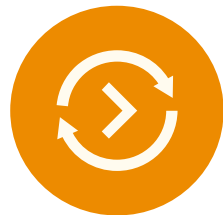
# Traitement de la donnée : qualité, fiabilité, complétude, compréhension et projection



data

Nettoyage de bases de données : qualification, standardisation, fiabilisation, nettoyage, RNVP, déduplication, débloublonnage, Sirétisation / Rappro OneKey

---



update

Enrichissement / mise à jour de données qualifiantes et descriptives, opérationnelles (points de contacts, individus) ; suivi des transferts et déménagements ; score de défaillance, groupe d'appartenance ; suivi des mouvements ; alertes

---



know

Connaissance client & optimisation des actions  
Audit de bases de données, analyses descriptives, scoring prédictifs, ciblage, profilage et datamining, analyses multidimensionnelles



# Technologies : Une suite applicative pour chercher, qualifier, cibler, corriger, conquérir et fidéliser

## L'information marketing B to B au service de l'action commerciale



GlobalDataReport  
Analyser

SirWebAnnuaire  
Identifier

SirWebServices  
Qualifier

GlobalDataValid  
Valider

GlobalDataControl  
Fiabiliser

Mégabase B2B  
Prospecter

DataDistri  
Cibler

... depuis un portail de services web

<https://portal.smartdataforlead.com>



Notre Gamme d'Applications

# Les outils de traitement de données



Plateforme d'échange de données sécurisée couplée à un puissant outil de workflow pour fiabiliser (automates, traitement batch) les données clients en mode curatif et/ou préventif : RNVP, rapprochement SIRENE (sirétisation), dédoublonnage, enrichissements, etc.



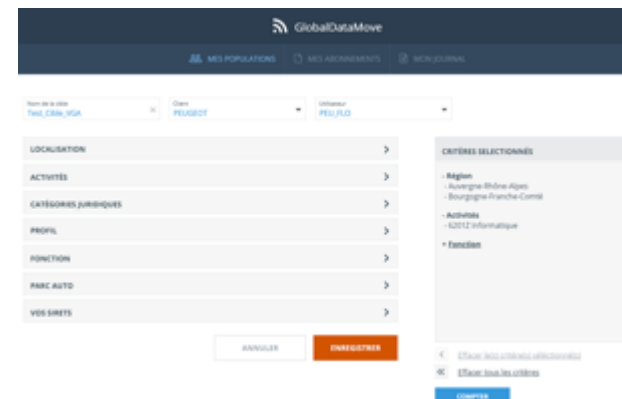
Interface utilisateur intuitive pour permettre, en toute autonomie, de déclencher des traitements de RNVP, rapprochement SIRENE (sirétisation), dédoublonnage, enrichissements, formatage spécifique de données, etc.



# Les outils de traitement de données



Solution de distribution de mises à jour de données automatisée avec paramétrage de gestion des flux, périmètre d'information, fréquences et modalités



Solution de Data Quality Management dédiée à la fiabilisation des référentiels clients par l'identification, validation et réconciliation des doublons clients dans un environnement sécurisé.





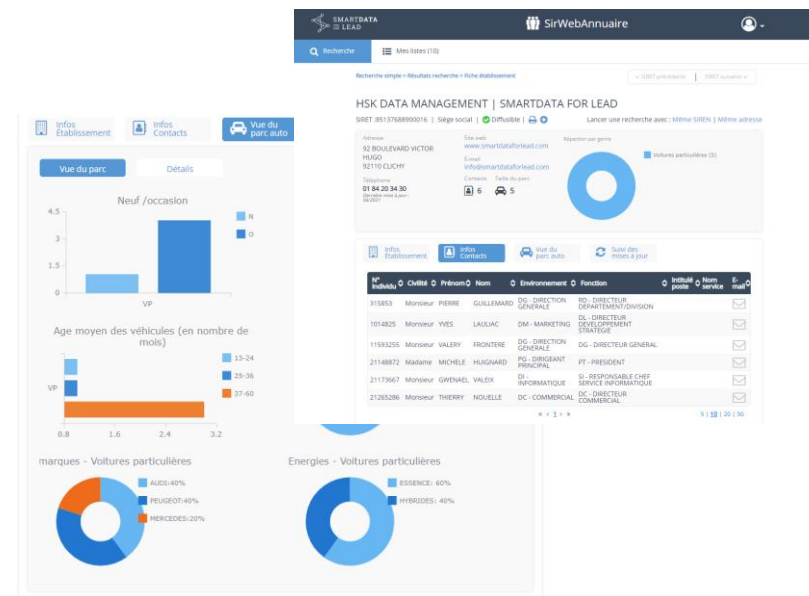
# L'annuaire d'information online



Protocole d'échange de données en temps réel pour connecter les systèmes d'information clients et bases de référence et qualifier les CRM, ERP ou formulaires web avec des informations fiables et opérationnelles



Module de recherche pour identifier tous les établissements composant le tissu économique français visualiser les éléments qualifiants et descriptifs (yc. leur parc de véhicules), les cadres et dirigeants opérationnels, imprimer et/ou télécharger des fiches synthétiques pour une exploitation immédiate.

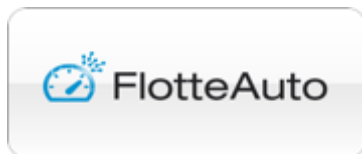


# Les statistiques dynamiques online



Solution stratégique, tactique et opérationnelle 100% web, permettant d'augmenter vos revenus et profits par la mise en place de vues détaillées sur vos clients, prospects, concurrents... Une solution agile pour la visualisation de rapports d'analyse dynamique en temps réel et une plus grande compréhension de vos marchés cibles.

Quelques cas d'usages :



Plongez dans les différentes dimensions de la base SIRENE de l'INSEE valorisée par SmartData for Lead, pour mesurer finement les potentiels de vos différentes cibles marketing et commerciales et identifier les qualifications discriminantes de vos prospects.

Découvrez les caractéristiques des flottes de véhicules par genre, type de financement, ancienneté, marques etc. ainsi que des entreprises détentrices et affinez au niveau le plus fin votre compréhension de vos marchés cibles.

Positionnez vos clients sur le marché global, pour mettre en évidence les segments porteurs à hauts potentiels (NAF par effectif, CJ etc.) selon les taux de pénétration observés et les volumes de développement disponibles !



# Les outils de conquête

Outils de comptages dynamiques et complets, définissez vos cibles en quelques clics (+35 critères : NAF, CJ, effectifs, filtres SIREN, IRIS, emails, etc.), et générez les fichiers d'adresses sélectionnées pour nourrir des campagnes multicanal (postal, téléphone, fax et email)




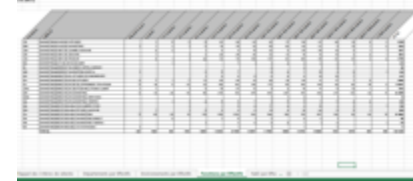
Accès exclusif au référentiel B2B le plus complet du marché, issu de la synthèse de la base SIRENE de l'INSEE et des bases Entreprises & Dirigeants d'IMS CD: 7 millions d'adresses, 2,7 millions de tél et 5 millions de contacts opérationnels et statutaires, 1,5 millions de parcs automobiles et 6,9 millions de véhicules



5 millions @ B2B issus de la mutualisation d'une vingtaine de bases @ partenaires et propriétaires, sirétisées et enrichies par IMS CD



 Multiples tableaux de synthèse pour mieux appréhender ses marchés cibles : ventilations croisées par NAF, Effectifs, Fonctions...



# Conjugaison des solutions On et Off-line : la combinaison gagnante

